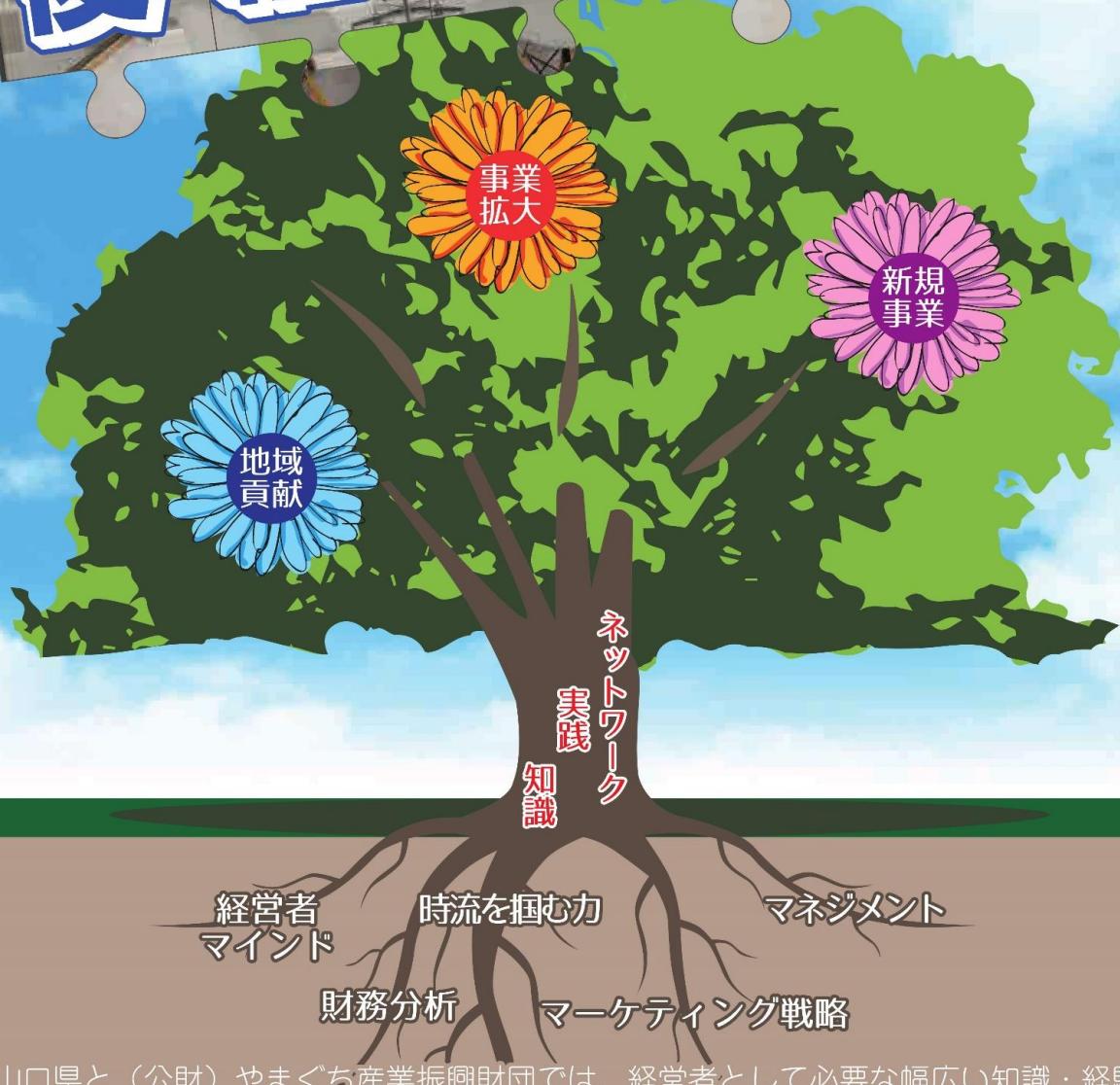


後継者塾



山口県と（公財）やまぐち産業振興財団では、経営者として必要な幅広い知識・経験・人間力向上等に資する研修を通じて、企業同士の新たな連携の構築や将来の事業拡大・成長分野への新事業展開につなげる機会を創出することを目的として、後継者塾を開催します。

企業単体では実現し得ない魅力的なプログラムを用意しております。将来に繋がる貴重な情報とネットワークを得るチャンスです。ぜひご参加ください。



公益財団法人
やまぐち産業振興財団

お問い合わせ



083-902-3711



083-902-9010



目的

後継者育成と事業承継を一体的に支援する後継者育成支援プログラム（後継者塾）により、事業承継期にある製造業者の円滑かつ着実な事業承継を促進すること



対象・定員・受講費

【対象】

企業の現経営者が10年以内に経営を引き継がせたいと考えている後継者候補等で、以下の要件を満たすものであること

- ア 県内に本店が所在する中小企業であること
- イ 原則として、製造業を営む事業者であること
- ウ 原則として、全ての講座を受講する者であること

【定員】12名（原則1社1名）

【受講費】4万円



参加した塾生の声

社長としての立ち振る舞いについて学ぶことができた

体験談を通して、チャレンジし続ける重要さを学んだ

後継者塾を通して経営するという意味が理解できた

マネジメントゲームによって経営判断のスキルが養えた

後継者という同じ立場の人達と出会い、悩みを共有できる仲間ができた

先輩方の体験に基づいた数々の言葉は勇気を与えてくれた

後継者塾を通して出会った方々と連携を強化し、自社の成長に繋げたい

様々な考え方には接し、自分を顧みることができた



Q A よくある質問

Q 経営者としての基礎知識が全くなくても参加できますか。

A はい、問題ありません。過去の塾生のほとんどは基礎知識を習得する前の状態で参加しましたが、自社分析等の事後課題を通して実践的に学びました。受講後に自社の決算書と照らし合わせると、よりスムーズに理解が進むと思います。

Q 他の研修とはどんな違いがありますか。

A 実際の現場や先輩方の経験談を直接聞くことや見ること、マネジメントゲームを通して疑似的に経営を体験することが特徴です。実践的に理解するこれらのカリキュラムを通して、自社の今後の経営戦略を考えるきっかけとなるはずです。



後継者塾で期待できる習得スキル

1 知識

- 後継者としての心構え
- 決算書の見方
- 財務分析
- 時流を掴む力
- 金融機関との関係作り
- 事業承継の体験談

2 実践

- マーケティング戦略
- 第二創業
- 決算の疑似体験
- 経営戦略・経営計画の策定
- 利益計画

3 ネットワーク

- 先輩経営者
 - 後継者同士
 - 行政
 - 支援機関
- との繋がり



年間スケジュール



カリキュラム

習得可能スキル
● 知識 ● 実践
● ネットワーク

- | | | | |
|--------|--|--------------------------------------|-------|
| DAY 1 | オリエンテーション.....参加企業同士の交流のきっかけ | ● | |
| | 経営者マインド.....決断の質やスピードを上げるために心持ち等の習得 | ● ● | |
| DAY 2 | 先進企業視察 1 | 時流を踏まえた「事業拡大・新事業展開」イメージの具体化、先進企業との交流 | ● ● ● |
| DAY 3 | 事業承継(講演).....事業承継および事業展開の事例を知る | ● ● ● | |
| | 先進企業視察 2 | 時流を踏まえた「事業拡大・新事業展開」イメージの具体化、先進企業との交流 | ● ● ● |
| DAY 4 | マネジメントゲーム 1 | 疑似体験を通じた経営感覚の養成、参加者同士の交流の深化 | ● ● |
| DAY 5 | マネジメントゲーム 2 | 疑似体験を通じた差別化戦略の実践、参加者同士の交流の深化 | ● |
| DAY 6 | 経営者のための財務.....経営者として抑えるべき財務管理ポイントの習得 | ● | |
| DAY 7 | 経営者としての心構え.....大内の栄枯盛衰を現代の経営学として学び、後継者としての心構えの習得 | ● ● | |
| | 経営戦略 1 | SWOT分析等の経営戦略を立てる上での基礎知識の習得 | ● |
| DAY 8 | 経営戦略 2 | 経営者としてのリスクを認識し、回避・克服する為の手法の習得 | ● ● |
| DAY 9 | 先進企業視察 3 | 「ブランディング」イメージの具体化、先進企業との交流 | ● ● ● |
| DAY 10 | 事業承継ダイナミック体験談.....実際の失敗・成功体験を基にした事業承継・事業展開のための覚悟 | ● ● ● | |
| 個別相談 | 個別相談.....経営戦略(発表)で行うプレゼンに向けての個別相談 | ● | |
| DAY 11 | 経営戦略(発表).....総仕上げとして将来に向けた戦略を決意表明、塾生同士の意見交換等 | ● | |