

～セミナー開催のご案内～ 「貿易取引実現のための基礎知識」

本セミナーでは、輸出等に取り組みたい、あるいは取引拡大を図りたいと考えている企業を対象に、輸出等に向けての考え方、準備、商談方法、商談後のフォローアップを含めた「貿易取引実現のための基礎知識」を解説いたします。

●開催概要●

- ◇日時：2024年 10月10日（木）13：30～16：00
- ◇会場：WEBセミナー（ZOOMでの配信）
- ◇主催：ジェトロ山口、貿易商談会等実行委員会
- ◇定員：40名程度
- ◇対象：山口県内に事業所を有する企業
- ◇費用：無料

●プログラム内容●

- ・貿易取引に臨むにあたり、考えておくべきこと
- ・事前準備の重要性
- ・商談のすすめ方
- ・商談後のフォローアップ、貿易取引実現に向けて
- ・質疑応答



●講師紹介● 三好グローバル・コンサルティング 代表 三好 康司

1985年、ニチメン(株)に入社。繊維部門で24年間、営業・販売戦略構築に携わる。2009年からは、双日(株)のリスク管理部にて、機械・木材・自動車・船舶・航空機・食料等のさまざまな業界のリスクマネジメント業務に従事。2015年に三好グローバル・コンサルティングを設立

海外進出支援、営業力強化支援、財務体質改善支援などを専門とする。

現在、ジェトロ新輸出大国コンソーシアムパートナーとしても活躍しており、延べ37社の中小企業への海外展開支援実績を持つ。

東京都墨田区の企業相談員を8年間務め、500以上の中小企業の経営相談に対応。中小企業診断士。



●お申し込み方法● 締切 10月8日（火）12：00

お申し込みをされる場合は、以下のホームページよりお客様登録をお願いします。

クリック!!

https://www.jetro.go.jp/cust/resource/act/login_guide?actId=B0069014W

●問い合わせ先● ジェトロ山口（担当：黒木）

E-Mail：YAC@jetro.go.jp

JETRO
ジェトロ山口