

価格転嫁の交渉術

物価高・人件費増を
乗り切るための根拠の
伝え方

「自社の我慢」に頼る経営、 いつまで続けますか？

原材料費や人件費の急騰に対し、「これ以上の価格転嫁は難しい」と悩む経営者は少なくありません。しかし、耐えるだけの経営には限界があります。本セミナーでは、取引先との関係を壊さず、論理的根拠をもって「適正価格」を実現するための交渉術をお伝えします。



開催日時

令和8年

7/22 水

13:30～15:30

場所

かめ福
オンプレイス
及びオンライン配信

申込者
限定
後日アーカイブ配信
を予定しています (見逃し配信)

講師

ビジネス交渉コンサルタント®
株式会社ビジネス交渉戦略研究所
代表取締役

生駒 正明氏

慶應義塾大学商学部卒業後、丸紅株式会社入社。33年間で約1万件の交渉を経験し独立。総合商社の現場で培った交渉ノウハウを「交渉準備の7ステップ」に体系化。徹底した交渉準備の強化とロールプレイを重視した実践的な研修が高い評価を得ている。著書に『なぜかうまくいく交渉術』(秀和システム)他。

内容

- 価格転嫁の基礎知識
- 価格転嫁ができていない会社とできていない会社の違い (事例紹介)
- 交渉の基本と心構え
- 交渉準備の7ステップ
- 良好な関係を壊さない「Win-Win」の価格交渉

このような方におすすめです

- 価格改定が昨今のコスト増に追いついていない
- 値上げを切り出すと、競合に仕事を取られないか不安
- 取引先との関係を保ったまま、適正価格に引き上げたい

対象

価格転嫁に興味のある
山口県内の中小企業・個人事業主

定員

現地：50名
オンライン：無制限

要申込

裏面を
ご参照ください

本事業は【セミナー】で学び、【ワークショップ】で準備し、【専門家派遣】で実践を支える3ステップで構成し、県内中小企業の適正な価格転嫁を支援します。(裏面参照)

主催：山口県・山口県中小企業団体中央会

問合せ
申込先

山口県中小企業団体中央会 (価格転嫁促進支援事業事務局 担当：平田)
電話 083-922-2606 FAX 083-925-1860

価格転嫁促進支援事業

山口県では、県内中小企業の適切な価格転嫁の促進を支援し、経営基盤の強化を図るため、以下の3ステップで支援を行います。
セミナーのみ、ワークショップのみの参加も可能です。

ステップ 1

価格転嫁支援 セミナー (7月22日(水)開催)



価格転嫁の重要性を理解し、根拠の伝え方や交渉の基本戦略を学びます

ステップ 2

価格転嫁 ワークショップ (9月～11月にかけて 業種別で全6回開催)



自社のコスト構造に合わせた積算根拠(交渉ツール)を実際に作成するワークショップ(実践編)です

ステップ 3

専門家派遣



セミナー・ワークショップを経て、より高度な課題や個別案件への対応が必要な企業に対し、専門家を直接派遣します

価格転嫁支援セミナー「価格転嫁の交渉術」 令和8年7月22日(水) 13:30～15:30

参加方法

インターネットからのお申し込み

下記のURLまたはQRコードより申込フォームへアクセスし、必要事項を入力してください

<https://axis.or.jp/kakakutenka>

※送信後、ご入力いただいたメールアドレス宛に「受付完了メール」が自動送信されます。
※オンライン受講の方には、後日視聴用URLをメールにてお送りいたします。



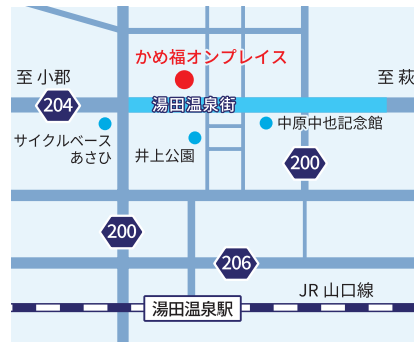
会場のご案内

会場参加の方

かめ福オンプレイス
(山口市湯田温泉4-5-2)
※無料駐車場完備

オンライン参加の方

Zoomウェビナー



FAXからのお申し込み

下記の申込欄にご記入の上、このまま送信してください。

FAX番号 **083-925-1860**

山口県中小企業団体中央会(価格転嫁促進支援事業事務局)

事業所名		受講方法	<input type="checkbox"/> 会場受講(かめ福オンプレイス) <input type="checkbox"/> オンライン受講
電話番号		参加者氏名・役職	
メールアドレス			

【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただいた個人情報は、山口県中小企業団体中央会にて厳重に管理し、本事業の運営や連絡に利用するほか、山口県への実施報告(名簿提出)、講師等の関係者への情報提供、および本事業の効果測定を目的とした実態調査(令和9年3月頃の追跡アンケート等)のために利用いたします。
※オンライン受講の場合、入力情報は配信システムの管理・運用のために利用いたします。